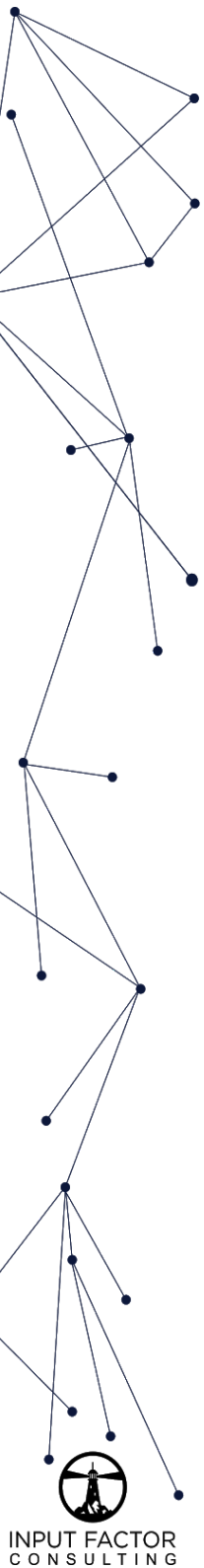




INPUT FACTOR
CONSULTING

Junior Sales Manager

Job Description



ÜBER UNS

Unsere Mission ist es das Leben von Amazon Lieferanten und Händlern zu erleichtern und erfolgreicher zu machen. Um dorthin zu gelangen, brauchen wir außergewöhnliche Talente, kluge und motivierte Menschen, die unsere Klienten in den Mittelpunkt ihres Schaffens stellen und maßgeschneiderte Konzepte entwickeln.

Wir sind ein Unternehmen mit flachen Hierarchien, das sich durch die Gemeinschaft kontinuierlich weiterentwickelt, da unsere Branche sich ständig verändert. Daher hat jeder bei uns viel Spielraum für eigene Ideen und Entscheidungen. Wir bieten ein Arbeitsumfeld mit einem tollen, internationalen Team, attraktiver Bezahlung und einer guten Work-Life-Balance.

ÜBER DIESE ROLLE

Für unser Sales Team suchen wir einen Junior Sales Manager (w/m/d).

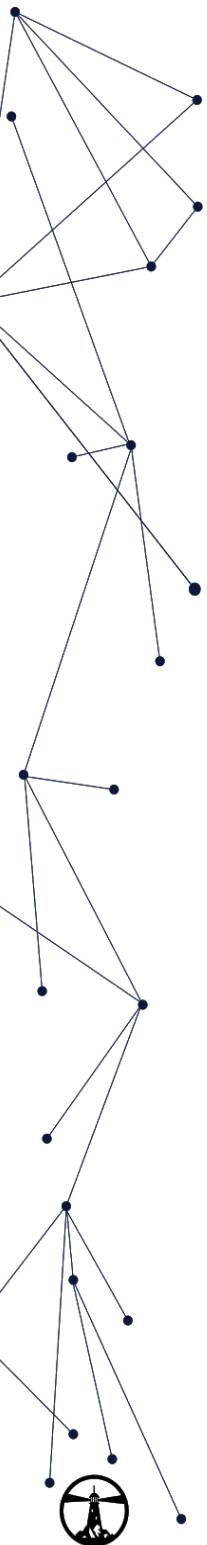
Du wirst in alle relevanten Vertriebsprozesse eingebunden und mittels deiner zuverlässigen Organisations- und Kommunikationsfähigkeit, sowie deiner Durchsetzungsstärke unser Dienstleistungsportfolio bei namhaften Kunden platzieren und ausbauen.

Der Vertrieb von Beratungs- und Serviceleistungen klingt für dich spannend und du bist erfolgsorientiert, kommunikationsstark und technisch versiert? Der Umgang mit Menschen, das Netzwerken und die langfristige Pflege von Kundenbeziehungen macht dir Spaß? Dann bist du bei uns genau richtig!

Es erwartet dich ein interessantes Arbeitsumfeld, welches du im Zuge des konstanten Wachstums der IFC und unserer kontinuierlichen Professionalisierung zunehmend mitgestalten kannst.

DEINE TÄGLICHE VERANTWORTUNG

- Umsetzung und Weiterentwicklung einer kohärenten Vertriebsstrategie zur Steigerung des Wachstums innerhalb der Unternehmensziele
- Identifikation und Ansprache von Interessenten über ein eigenes Netzwerk, sowie auf Messen oder Telefon- und E-Mail-Kampagnen
- Steuerung der eigenen Vertriebs-Pipeline, sowie der internen Abläufe



zwischen den Abteilungen zur Optimierung der Verkaufsprozesse

- Vertrieb der IFC Lösungen inkl. der Durchführung von Terminen mit dem Interessenten
- Preis- und Vertragsverhandlungen mit dem Ziel erfolgreicher Vertragsabschlüsse
- Stetiger Aus- und Aufbau von Kundenbeziehungen mit Cross- und Upselling-Potential

DEINE GRUNDLEGENDEN QUALIFIKATIONEN

Die meisten passenden Kandidaten können Folgendes demonstrieren:

- Du besitzt einen Abschluss in einem wirtschaftlichen und / oder technischen Studium oder eine ähnliche Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb
- Know-How in einem E-Commerce-Unternehmen, idealerweise im Beratungsumfeld, wünschenswert
- Analytische, ergebnisorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute und sichere Ausdrucksweise auf Deutsch und Englisch
- Hohe Lern- und Leistungsbereitschaft, hohes Maß an Engagement und Teamfähigkeit

WARUM DU TEIL UNSERES TEAM WERDEN SOLLTEST

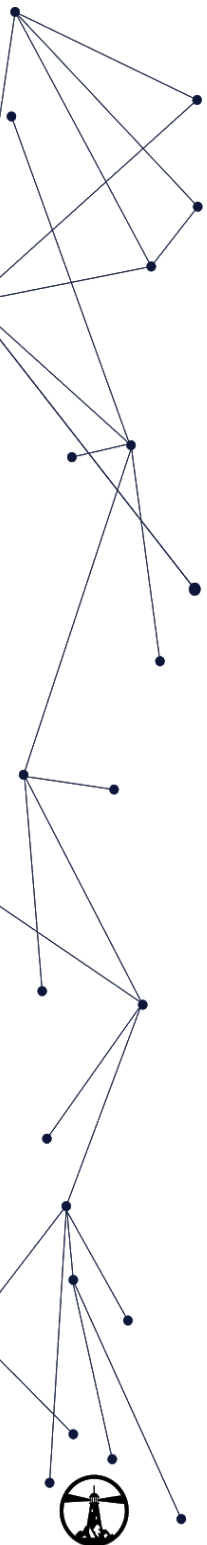
- Wir arbeiten in einem der derzeit spannendsten Umfeldern im Handel und prägen aktiv die Zukunft
- Wir haben ein internationales & hochmotiviertes Umfeld mit offener Unternehmenskultur in allen Abteilungen
- Wir sind familienfreundlich und genießen es, außerhalb der Arbeitszeit Zeit miteinander zu verbringen, von Grillabenden bis hin zu Klettergarten- oder Wandertouren
- Und wir lieben Hunde

Unsere Werte:

- Familie – "Take care of the pack"
- Umgangsformen - Empathie, Verantwortung, Integrität und Respekt
- Day 1 - Es gibt so viele Dinge, die noch erfunden werden müssen. Es wird so viel Neues passieren. Bei uns ist jeder Tag: DAY 1



INPUT FACTOR
CONSULTING



Bitte beachte, dass unsere Stellenangebote begrenzt sind. Wir empfehlen daher, sich bei Interesse frühzeitig zu bewerben.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung, vorzugsweise in deutscher Sprache. Die IFC ist ein Arbeitgeber mit Chancengleichheit. Wir sind fest davon überzeugt, dass die Beschäftigung einer vielfältigen Belegschaft für unseren Erfolg von zentraler Bedeutung ist. Wir treffen Rekrutierungsentscheidungen basierend auf deinen Erfahrungen und Fähigkeiten.

Bitte sende uns deine Bewerbung an hiring@amzn-lighthouse.com.



INPUT FACTOR
CONSULTING